

## Projectmanger Key Accounts (m/w)

Wir sind ein leistungsstarkes mittelständisches Unternehmen mit jahrzehntelanger Erfahrung und innovativen Strategien im Bereich der SMT-, Hybridtechnik und Leistungselektronik. Unsere Kunden stammen v.a. aus den Branchen der Industrie, der Medizintechnik und der Automobilindustrie.

Wir entwickeln und fertigen Sensoren für unterschiedliche Anwendungsbereiche, innovative Elektronikprodukte zur Effizienzsteigerung von neuen Antrieben in der Industrie und ermöglichen darüber hinaus mit unseren modularen Leistungselektroniken neue Trends in der elektrischen Mobilität.

Die Einführung eines neuen Produktsegments führt bei uns zu einer rasant steigenden Anzahl von Kundenprojekten. Um den damit verbundenen Herausforderungen gerecht zu werden, suchen wir zum nächstmöglichen Termin einen verantwortungsbewussten und hoch motivierten

## Projectmanager Key Accounts (m/w).

### Verantwortungsbereich:

- Unterstützung des Vertriebs in der Akquisitionsphase neuer Projekte zur Vorbereitung von Angeboten und Abklärung der Anforderungen zwischen externen und internen Schnittstellen
- Durchführung von Angebots- und Auftragskalkulationen
- Planung von neuen Kundenprojekten bzgl. Terminen, Kosten (inkl. Budgetplanung und Aufwandabschätzungen) und Inhalten
- Durchführung und Management von Kundenprojekten, d.h. Sicherstellung von Projektzielen (Meilensteine, Projektbudget und Lieferqualität bzw. Umfang gem. Kundenanforderung)
- Fachliche Führung der Projekt-Mitarbeiter im Rahmen der Projektverantwortung

### Aufgaben:

- Unterstützung des Vertriebs/Business Developments bei der Erweiterung des Produkt- und Serviceportfolios und der Neugewinnung von Kunden
- Intensive Zusammenarbeit mit allen beteiligten internen Abteilungen
- Erster Ansprechpartner beim Kunden für projektspezifische Fragen und Sicherstellung einer regelmäßigen Kommunikation zu den Kunden
- Kontinuierliche Verfolgung der Projektkosten, -qualität und -termine unter Einbezug entsprechender Software-Tools und mit Hilfe definierter Kennzahlen (KPI)
- Regelmäßige Berichterstattung zu dem Projektstand und rechtzeitige Eskalation bei Soll-/Ist-Abweichungen
- Präsentation vor Entscheidungsträgern des Kunden bzw. der eigenen Geschäftsleitung
- Kontinuierliche Verbesserung der internen Abläufe (KVP) und des eigenen Produkt- und Serviceportfolios

- Konsequente Umsetzung des Change- und Risikomanagements
- Berichtslinie erfolgt direkt an die Vertriebs- bzw. Geschäftsleitung

#### Fachliche Kenntnisse:

- Abgeschlossenes Studium mit Fachrichtung Elektrotechnik, Maschinenbau o.ä.
- Sehr gute Kenntnisse aus der Elektronikindustrie sowie von Produktionsprozessen und -verfahren
- Gute Fachkenntnisse im Bereich der Leistungselektronik, insbesondere im Bereich Automotive und der Industrie
- Idealerweise Inhaber eines PM-Zertifikates (z.B. gem. PMI, o.ä.)
- Kenntnisse der ISO 9001, ISO TS 16949, ISO 26262, ASPICE
- Hohes Interesse an neuen Herausforderungen und der Akquisition von Neugeschäft
- Interesse an technisch komplexen Produkten
- Verwendung von MS Office, MS Project und ERP-Systemen
- Deutsch und Englisch verhandlungssicher

#### Soziale Kompetenzen:

- Führung interdisziplinärer Teams mit der Fähigkeit Interessen und Stärken der einzelnen Mitarbeiter zu identifizieren und entsprechend Verantwortung sowie herausfordernde Aufgaben zu übertragen.
- Aufzeigen einer Hands-On-Mentalität im täglichen Miteinander
- Systematisches und pragmatisches Vorgehen
- Sicheres Auftreten und Präsentieren vor Leitungsgremien und Kunden
- Hohes Verantwortungsbewusstsein und Flexibilität
- Hohe Leistungsbereitschaft und eine ausgeprägte Kommunikations- und Teamfähigkeit
- Führung von Gesprächen in konfliktgeladenen Situationen

#### Erfahrung:

- langjährigen Berufserfahrung (>3) in der Mitarbeit oder Leitung von Projekten in der Elektronikindustrie, vorzugsweise im Automotivebereich
- Erfahrung in der Serienentwicklung und Fertigung von elektronischen Industrie- und Automotiveprodukten.
- Erfahrung in vertriebsnahen Tätigkeiten mit intensivem Kundenkontakt
- Umgang mit kommerziellen und projektrelevanten Kennzahlen

Sie können bei uns Ihre Erfahrungen, Kenntnisse und Ideen in einer modernen und flexiblen Arbeitsumgebung einbringen und zum Erfolg führen. Dieser ermöglicht Ihnen auch weitere Karriereschritte in einem leistungsstarken Team.

Mehr zu dieser interessanten Position erfahren Sie in einem persönlichen Gespräch mit uns.

Ihre aussagefähige Bewerbung mit Gehaltsvorstellung und Eintrittstermin senden Sie bitte schriftlich an: HE System Electronic GmbH & Co. KG, Reitweg 1, 90587 Veitsbronn.